



## PERFIL

H. Trimarchi SRL es una empresa líder en la fabricación, importación y venta de ascensores y escaleras mecánicas, y en la provisión de repuestos, abasteciendo a empresas de instalación y mantenimiento.

## ANTECEDENTES Y PROBLEMÁTICA

H. Trimarchi utilizaba un sistema propio cuyo mantenimiento y evolución desviaban el foco del negocio y volvían cada vez más compleja la gestión del equipo de desarrollo.

## SOLUCIÓN

La empresa buscaba un sistema integral que le permitiera reenfocar tiempo y recursos en su actividad principal, dejando atrás desarrollos propios que no aportaban valor.

Tras evaluar otras alternativas, eligieron Softland por su solidez, trayectoria, flexibilidad para adaptaciones complejas, y por la experiencia del equipo de consultoría y la calidad del soporte.

La implementación de Softland tuvo como objetivo modernizar la gestión de H. Trimarchi sin perder las particularidades de su negocio. Ésta se realizó en dos etapas, donde primero se reemplazaron los sistemas existentes y luego se incorporaron nuevas funcionalidades y mejoras de procesos.

Como resultado, H. Trimarchi logró optimizar procesos, mejorar la eficiencia y rentabilidad, incorporar controles internos y contar con mejores herramientas para la toma de decisiones, manteniendo una evolución continua del sistema a lo largo del tiempo.

## FICHA TÉCNICA DEL PROYECTO

### Persona entrevistada

Leonardo Alexis Trimarchi / Gerente General

### Rol en el proyecto

Líder de Proyecto

### Solución adquirida

Softland Logic

### Fecha de adquisición

Junio 2006

### Fecha de implementación

Abril 2007

### Cantidad de usuarios concurrentes

19

### Monto de inversión

USD 33.200

### Sitio web de la empresa

[www.trimarchi.com.ar](http://www.trimarchi.com.ar)