

¿Por qué nos eligen?



Productos para la construcción

PERFIL

Canteras El Alto S.R.L. es una empresa de Córdoba que se dedica a la extracción de materiales áridos de sus canteras. Cuenta también con una hormigonera, con la cual realizan actividades vinculadas al rubro.

ANTECEDENTES Y PROBLEMÁTICA

La empresa utilizaba desde hacía más de 15 años un ERP desarrollado a medida, al que se le habían agregado módulos con el tiempo. Este sistema solo cubría procesos administrativos y de pañol y estaba instalado en un servidor propio. Ante un cambio de escala y la incorporación de una nueva generación en la dirección, surgió la necesidad de implementar una plataforma más sólida que integrara la gestión administrativa, productiva y de mantenimiento, permitiendo centralizar la información y mejorar la toma de decisiones.

SOLUCIÓN

El proveedor. selección de un nuevo ERP, lo hicieron mediante una consultora externa, con quien investigaron distintos sistemas del mercado, haciendo un análisis basado en la relación costo- funcionalidad por solución. Para ello se reunieron con los diferentes proveedores, y se fueron realizando una pre selección de las mejores propuestas.

“Softland se ve transparente y seria a la hora de mostrar sus productos y servicios. Para nosotros es algo indispensable al momento de incorporar

un proveedor. Después de detectar eso, fuimos por la parte técnica donde encontramos una solución para cada una de nuestras tareas: trazar todo el sistema productivo de áridos, realizar mantenimiento preventivo a los equipos, el desarrollo del área de recursos humanos, y sobre todo un amplio rango de herramientas en el área administrativa. Todo esto dentro de un mismo software”, comenta Franco Salgado, Gerente Comercial de Canteras El Alto S.R.L.

Otro factor importante para la decisión de Canteras El Alto, fue la posibilidad de prescindir de un servidor físico y poder ingresar desde la web, como así también poder tener un sistema multiempresa que los acompañe en el crecimiento en el que están trabajando.

FICHA TÉCNICA DEL PROYECTO

Persona entrevistada

Franco Salgado, Gerente Comercial

Solución adquirida

Softland Logic

Fecha de adquisición

Agosto 2024

Cantidad de usuarios concurrentes

12

Monto de inversión

USD 42.000

Sitio web de la empresa

www.canterasyhormigoneselalto.com